



Wir stellen ein:

Verkäufer für techn./med. Gase im Außendienst (m/w/d)

Verkaufsgebiet Großraum München / Oberbayern

Ihre Aufgaben:

- Betreuung, Bindung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms, sowie erfolgreicher Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Selbständige Abwicklung von Preiskalkulationen, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Stammdatenpflege sowie Dokumentation der Vertriebsaktivitäten in der firmeneigenen Vertriebssoftware
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsrecherchen
- Vorbereitung und Mithilfe bei Vertriebs- oder Marketingaktionen
- Reporting an die Verkaufsleitung

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb und technischem Sachverstand
- Kunden-, ziel- und ergebnisorientiertes Denken und Arbeiten
- Hohes Maß an Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Top Kommunikations- und Kontaktfähigkeit
- Idealerweise wohnen Sie zentral im Reisegebiet

Die Vergütung (hohes Fixum, Erfolgsprovision, Firmenfahrzeug etc.) ist der Bedeutung der Position angemessen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? – Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung gerne per E-Mail an bewerbungen@riessner.de oder per Post.

Rießner-Gase GmbH

Rudolf-Diesel-Straße 5
96215 Lichtenfels

Personalabteilung
Postfach 13 60
96203 Lichtenfels

Tel.: +49 9571 765-0
Fax: +49 9571 765-67

www.riessner.de
gase@riessner.de

Rießner-Gase ist ein verlässlicher Partner für die Lieferung und Produktion von Gasen und Gasgemischen.

Als einer der regional führenden Gashersteller liefern wir maßgeschneiderte Lösungen für Unternehmen: technische und medizinische Gase, Lebensmittel- und Sondergase sowie Propan.